



Offre d'emploi

# Conseiller·ère en immobilier

## – Agent commercial en freelance –



*Blue Estate est un groupe familial spécialisé dans l'immobilier haut de gamme. Nous accompagnons nos clients dans chaque étape de leur projet, de l'acquisition à la réalisation jusqu'à la mise en location. Qu'il s'agisse d'un bien neuf ou ancien, nous offrons un accompagnement personnalisé. Recherche, conseil, vente, pour des projets clés en main.*

*Le groupe Blue Estate est présent au cœur de destinations premium situées dans des environnements privilégiés à fort potentiel touristique tels que les Alpes, la Provence, la Côte d'Azur mais aussi au cœur de villes attrayantes.*

### Nos ambitions ?

#### Voir haut, voir loin.

1. Développer de nouvelles destinations et grandir ensemble
2. Accroître notre collection de biens de prestige
3. Continuer d'être une entreprise disponible, à l'écoute de nos clients et de nos partenaires
4. Faire grandir nos ambitions communes

### Notre besoin

Nous sommes à la recherche d'un·e Conseiller·ère en immobilier indépendant·e.

### Tes missions

En tant que Conseiller·ère en immobilier, tu accompagnes tes clients dans toutes les étapes de leurs projets immobiliers, qu'il s'agisse de la vente, de l'achat ou de la location de bien. Tu développes ton portefeuille et participes activement à la croissance du réseau BLUE ESTATE.



BLUE ESTATE GROUP

+ 33 (0)4 58 02 01 84 | [www.blue-estate-group.com](http://www.blue-estate-group.com)  
5, Avenue du Pré Félin, 74940 Annecy, FRANCE

Au cœur des enjeux de l'agence, tes missions seront les suivantes :

- Prospecter et développer un portefeuille de biens immobiliers
- Prendre contact avec les habitants de ton secteur et animer ton réseau par toute technique de prospection
- Estimer les biens en fonction du marché local
- Conseiller tes clients vendeurs et acquéreurs sur leurs projets
- Promouvoir les biens (photos, annonces, visites virtuelles et réseaux sociaux)
- Organiser et animer les visites
- Négocier entre acheteurs et vendeurs pour aboutir à la transaction
- Accompagner tes clients jusqu'à la signature chez le notaire
- Représenter l'image et les valeurs de Blue Estate

## Ce qui t'attend si tu nous rejoins ?

- Une formation initiale et continue
- Des outils digitaux performants
- Des services supports internes : marketing, juridique, finance
- Un accompagnement personnalisé pour développer vos compétences
- Une grande liberté dans l'organisation de votre travail (télétravail partiel possible)
- L'opportunité d'intégrer une agence jeune, dynamique et en plein développement

## Ton profil

- Débutant-e accepté-e si tu es motivé-e et prêt-e à être formé-e
- Tu as déjà réalisé des RDV terrain, tu es à l'aise avec la prospection et effectuer un certain volume de calls ne te fait pas peur ?
- Tu as le goût du challenge et envie de réussir dans l'immobilier ?
- Tu maîtrises l'Anglais ?
- Tu as l'esprit entrepreneurial et la capacité de gérer ton temps ?
- Tu as le permis B et tu es véhiculé-e.

## Rémunération

Nous rémunérons nos Conseillers en immobilier via commissionnement (100% à la commission, pourcentage sur les honoraires). Tu auras le statut d'agent commercial indépendant.

## Candidature

Ce poste est fait pour toi, n'hésite pas et postule !

Envoie ton CV et ta lettre de motivation à l'adresse suivante :

[rh@sasyb.com](mailto:rh@sasyb.com)

Pour connaître davantage BLUE ESTATE GROUP :

<https://www.blue-estate-group.com/>



BLUE ESTATE GROUP

+ 33 (0)4 58 02 01 84 | [www.blue-estate-group.com](http://www.blue-estate-group.com)  
5, Avenue du Pré Félin, 74940 Annecy, FRANCE